



dr Jerzy Kołodziej

jerzy.kolodziej@bpd.pl

Konsultant z ponad 30 letnim doświadczeniem w biznesie. Posiada praktyczne umiejętności nawiązywania relacji z ludźmi reprezentującymi różne szczeble zarządzania oraz wieloletnią praktykę coachingu menedżerskiego dla wyższej kadry kierowniczej. Specjalizuje się w budowaniu zespołów, tworzeniu strategii, skutecznej realizacji dużych projektów oraz w rozwijaniu przedsięwzięć w środowiskach korporacyjnych i międzynarodowych. Prowadząc negocjacje biznesowe w 30 krajach ma doświadczenie pracy w środowiskach wielokulturowych. Certyfikowany trener Insights Discovery z wieloletnią praktyką. Wykładowca akademicki.

Specjalizacja w BPD:

- ✓ Budowanie synergicznych zespołów (stałych, projektowych i wirtualnych)
- ✓ Budowanie strategii i modeli biznesowych średnich przedsiębiorstw i oddziałów dużych firm
- ✓ Negocjacje międzykulturowe w biznesie
- ✓ Zarządzanie jakością i ryzykiem w projektach

Czym się zajmuję? *Przez wiele lat aktywności zawodowej zajmowałem się zarządzaniem projektami informatycznymi i negocjacjami. Mam doświadczenie pracy zarówno w korporacjach jak i małych firmach gdzie zarządzałem biznesem, budowałem zespoły oraz prowadziłem projekty w skali międzynarodowej. Te doświadczenia wykorzystuję obecnie w pracy konsultanta i wykładowcy akademickiego. W czasie spotkań z szefami firm oraz z innymi osobami, moim celem jest odkrywanie ich naturalnego potencjału i towarzyszenie im w nowych wyzwaniach. Każdy z nas ma wyjątkowy potencjał, często nieświadomy, który w zupełności wystarczy żeby stawić czoła wszystkim naszym wyzwaniom. Czasem jednak potrzebujemy kogoś, kto spojrzy na naszą sytuację z dystansu i pomoże nam wykorzystać ten potencjał. To jest moje główne zajęcie, które nie może mi się znudzić, bo widzę realne efekty mojej pracy i wiem, że nigdy nie spotkam dwóch takich samych przypadków ani dwóch takich samych osób.*

Kompetencje

- Komunikacja interpersonalna w biznesie
- Komunikacja międzykulturowa w biznesie
- Negocjacje biznesowe
- Sprzedaż B2B (metody, systemy i umiejętności)
- Zarządzanie jakością w projektach
- Zarządzanie ryzykiem w projektach
- Executive coaching
- Symulacje biznesowe (gry edukacyjne)
- Warsztaty i szkolenia menedżerskie

Doświadczenia zawodowe:

- Coach, trener i konsultant biznesowy (BPD)
- Partner, Członek Zarządu (BPD)
- Członek i Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej AdTaily/Agora
- Interim Manager (na stanowisku Prezesa Zarządu LNP)
- Dyrektor Zarządzający w Polsce (AVNET)
- Dyrektor Działu Bankowości i Finansów (IBM Global Services)
- Key Account Manager, Bankowości i Finanse (IBM Polska)
- Project Manager (ISS, CSE USA, IBM, 5 firm w Chinach, BPD)
- Doktorant i wykładowca (AGH)
- Gościenny wykładowca akademicki (KSB UEK w Krakowie, WSB-NLU w Nowym Sączu, Wyższa Szkoła Bankowa w Poznaniu, WSB w Dąbrowie Górniczej, UŚI w Katowicach)

Osiągnięcia i certyfikaty: Golden Circle IBM EMEA; Business Leadership Award IBM EMEA; Customer Champion Award IBM EMEA; Top Performer IBM Eastern Europe Inc.; IBM Hundred Percent Club, IBM EMEA (4 krotnie); Dwa duże projekty przeprowadzone w sektorze bankowym, które znalazły się na globalnej liście referencyjnej IBM WW; Insights Discovery Licensed Practitioner; Ponad 500 przeprowadzonych dni szkoleniowych i konsultacyjnych; Ponad 500 przeprowadzonych sesji coachingowych.